
Le programme BUSINESS MASTER

*Apprendre à transformer une idée
de projet en un business viable*



transformations

*c'est l'intelligence au service du bien-être.
Nos formations sont une invitation à découvrir
votre potentiel et satisfaire ce besoin
de progresser qui est en vous.*



PROFESSEUR
DIPLOMÉ



+ DE 3000 PERSONNES
FORMÉES



ÉLUE MEILLEURE
FORMATION 2014




SATISFAIT
OU REMBOURSÉ

Contact & inscription:

 Mélanie (Chargée de clientèle) : 01 84 19 90 12

 www.trans-formations.fr

 contact@trans-formations.fr

 www.youtube.com/user/MrTRANSFORMATIONS

 www.facebook.com/TransformationsFrance

Qu'est-ce que « Business Master » ?

Le programme « Business Master » et les outils pédagogiques qui l'accompagnent constituent un tout méthodologique qui met en valeur les bases d'un projet réussi et les buts les plus importants à viser pour atteindre le point critique du « succès ». Il est difficile de garder toutes les étapes d'un business en construction/gestation dans son esprit, et même si vous y parvenez, le reste de l'équipe peut-être pas !

Boosteur de projets explore les 50 aspects d'un projet, avec à chaque fois une question ou une méthode clé qui vous aide à définir et structurer votre projet. La méthode devient un catalyseur pour accélérer le processus de développement d'idées, ainsi nos outils vous aideront lorsque par la suite vous serez coincé dans d'autres projets.

Les outils présentés lors de la formation Boosteur de projets peuvent être utilisés dans une gamme de situations très différentes et complémentaires : Prioriser les tâches, définir le potentiel d'un projet, établir un rétro planning, aide à la réflexion autour du projet, trier ce qui est important et en parler, etc. De nombreux participants utilisent nos outils par la suite pour : créer des grilles de projet, suivi des réunions, « project wall », mind mapping, des évaluations, des réunions avec leurs clients, la structure des réunions et des décharges de cerveau.

La méthode se base sur les travaux d'experts en stratégies, design, marketing, etc. : Ola Muller, Strategyser, event mode génération, Wilfredo Pareto, Oussama Amar, Steve Jobs, Sun Tzu, etc.

Objectifs

Vous doter des meilleurs outils, en toute flexibilité, afin de faire de vous un expert en « gestation » de projet.

Public

Chefs d'entreprise, consultants, managers et toute personne désirant développer ou renforcer sa productivité à communiquer et manager

Prérequis

Aucun.



ANIMATION

Steve/Abd Al Karim: Expert en sciences comportementales



Comme les chats, Steve Abd Al Karim a eu plusieurs vies. À 17 ans, il s'engage pour 15 ans dans les commandos militaires de l'armée française. Il en sera renvoyé peu de temps après pour avoir refusé d'obtempérer aux ordres de massacrer femmes et enfants d'un village bosniaque. De retour à

la vie civile, il opère une formidable ascension sociale en passant par toutes les strates de la restauration puis de l'hôtellerie de luxe parisienne. Mais cette prison dorée s'avère rapidement trop étroite pour le jeune homme en quête d'existential. Il lâche tout et repart à zéro, une nouvelle fois : il reprend des études dans le développement personnel et l'humanitaire et ressort de l'École des Mines diplômé en management des organisations non gouvernementales (niveau bac +6). Il est aujourd'hui président de l'ONG LIFE et l'inventeur du programme « Boosteur d'intelligences ».

- Multi diplômé du célèbre Institut Repère, il est formé à l'intervention systémique en entreprise, le coaching, la process communication management et la Programmation neuro linguistique. Il a étudié auprès de formateurs comme Dominique Laugero ou encore Oliver Millet. Il intervient comme formateur depuis 2009 et a formé environ 5000 personnes en France, Belgique, Suisse, Togo, Egypte, etc. Il intervient également en tant que conférencier (Université Dauphine de Paris, RAMJR de Lausanne, etc.) dans le monde de l'entreprise pour des sociétés publiques comme Gaz de France.
- Il a été primé pour son programme « Boosteur d'intelligences » en 2014 par CLICK BANK USA (plus grosse plateforme de vente de formations en ligne au monde) qui a élu son programme « Boosteur d'intelligences » meilleure formation européenne de 2014. Son programme a en effet obtenu le plus haut taux de satisfaction clients en Europe en 2014, ceci sur une base de 1000 clients environ (97% de satisfaction). »

Ils nous font confiance :





**Le contenu
pédagogique
de la matinée**

- **Introduction**

La brève présentation du projet de chaque participant, règles du jeu de votre journée, la création des équipes.

- **« Le puzzle »**

Transformer votre idée en projet en reformant les cartes du « Method kit » par familles et ordre de priorité. Ceci pour apprendre à mieux définir, planifier et structurer les étapes de travail du montage d'un projet. Mais aussi pour réapprendre à travailler en groupe sur différents sujets de manière efficiente et positive.

- **« La machine à voyager dans le temps »**

Voyez comment identifier les problèmes de votre projet avant qu'ils ne surgissent, et ainsi pouvoir les résoudre en amont ou faire qu'ils ne se produisent jamais.



**Le contenu
pédagogique
de l'après-midi**

- **« La carte au trésor »**

Entraînement au montage d'un projet pilote de 1H chrono grâce à la mise en application du changement de carte cognitive mis en place lors de la matinée.

- **« La légende personnelle »**

Tirage au sort de participants et travail en équipe pour monter chaque projet en 30 minutes chrono. Présentation du projet aux autres équipes et vote.

- **Le Pitch elevator**

Le pitch est un format très courant qui consiste pour entrepreneur à présenter rapidement son projet à un investisseur pour le convaincre d'investir. Guy Kawasaki résume dans *La réalité de l'entrepreneuriat* : « Pensez mantra (trois mots) et non déclaration de mission (trente mots). Pensez que le temps est la denrée importante, et non l'argent. Si vous ne pouvez pas susciter l'intérêt en trente secondes, vous aurez une carrière longue et ennuyeuse. »

- **« Crash test »**

Passer votre projet au crible des critiques pour mieux le renforcer et inverser le SWOT.

- **« La fondation »**

Chaque équipe a un budget de 1 million de investir dans 1 ou plusieurs projets rentables. Les autres équipes présentent leur projet/pitch avec les outils et concepts étudiés dans la journée afin de remporter le plus de financements possible. L'équipe qui remporte le plus de financements remporte le tournoi

- **« Le triangle d'or et les 3 principes »**

Les 3 points les plus importants et urgents à identifier dans tout projet pour pouvoir avancer.

- **Les 7 règles d'un projet viable :**



Accompagnement et suivi après la formation

Un dossier complet de montage de projet est transmis par mail aux participants afin qu'ils puissent mettre en pratique les axiomes de la formation de manière concrète dans un support de formation. Le formateur reçoit les dossiers, les complète et les corrige jusqu'à la viabilité totale du projet du participant. Ainsi en plus d'une formation c'est un véritable coaching de projet personnalisé qui est mis en place.

Témoignages

« Une formation aussi riche qu'intéressante et utile. On en ressort pas forcément avec son projet sur pied mais encore mieux ; les outils et techniques pour mettre n'importe lequel d'entre eux en route en pouvant anticiper les scénarios, utiliser son énergie et temps sur les points vraiment importants mais aussi s'organiser soi même ainsi que le projet. Des exercices de développement personnel qui permettent de prendre confiance en soi et ses idées pour tirer le meilleur de ses compétences. Un super accompagnement au delà de la journée de formation ce qui est très appréciable.

Expérience unique vivement recommandée à tous ceux qui veulent une meilleure qualité de vie ! »

Mélanie

« Bonjour,

Vous trouverez ci dessous mon retour suite à la formation. C'est un peu long, mais vous pouvez piocher dans ce qui vous semble utile si besoin.

Cette formation a été bénéfique à plusieurs titres.

Etant issu du monde professionnel et travaillant depuis 10 ans au sein d'entreprises du CAC 40, je me rend compte qu'il y a beaucoup de complexité dans les organisations et cela ne fait qu'alimenter les enjeux politiques venant freiner les prises de direction qui sont un bien pour les entreprises.

Je me sens aujourd'hui beaucoup plus léger dans ma volonté de me lancer dans mon projet, car cette formation m'a ouvert les yeux sur les outils permettant de s'organiser afin de chercher à bousculer le status quo d'une part, et d'autre part sur le fait qu'il n'est pas si difficile se lancer dans une activité qui nous est propre. Nous nous freinons généralement seuls pour des raisons souvent surmontables, nous avons trop de croyances qui nous limitent.

Par ailleurs, le travail nécessaire à lancer un projet est beaucoup plus clair pour moi. Je sais comment je dois faire pour monter une équipe performante, assigner les tâches, et rassembler tout le monde autour de valeurs communes, ce qui est selon moi central pour un travail en équipe efficient.

Le fait de partager cette formation avec des personnes ayant toutes une activité différente m'a beaucoup motivé. Nous avons tous un rôle à jouer, nous avons tous des choses à apporter à l'humanité, il faut en rester conscient.

En attendant de me lancer dans mon projet de création d'entreprise, j'ai déjà commencé à mettre en place quelques unes des notions qui nous ont été transmises dans mon activité actuelle d'ingénieur. Je me sens plus efficace, moins dans l'urgence, je communique mieux avec mes collègues et j'essaye de rester pragmatique et concentré sur les finalités plutôt que de rester arrêté sur les causes... »

Mouhamed

« Cette formation a complètement transformé ma vision de la conduite d'un projet. Travaillant dans plusieurs domaines très différents, je me suis rendu compte de la perte de temps dont j'étais victime et que je ne voyais pas. J'ai décidé de changer ma façon de faire les choses et d'aller encore plus loin dans mes activités. Merci mille fois à TransFormations et à son formateur Abdelkarim. »

« Je tiens à exprimer mon remerciement à Abdelkarim et à toute l'équipe car j'ai vraiment apprécié la formation. En effet, elle fut riche en informations positives, le contenu était clair et de qualité. Cela m'a donné envie de poursuivre les formations avec votre organisme et d'avancer sur de nouveaux projets personnels. »

Charef Benkloua

Moyens pédagogiques

- **Pédagogie :**

Elle est principalement active, c'est-à-dire que la mise en situation concrète est privilégiée. Des apports théoriques concrets complètent la formation. Des travaux en petits groupes de 3 personnes permettent une implication de chaque participant dans des rôles complémentaires pour faciliter les apprentissages.

- **Evaluation des compétences :**

Un autodiagnostic est proposé à la fin de la formation pour permettre à chaque participant de se situer dans son aisance dans la mise en œuvre des principales compétences d'un intervenant systémicien interactionnel et stratégique.

- **Reconnaissance :**

Une attestation de formation est remise à chaque participant à la fin des 3 jours et comporte le titre de la formation, des dates, le nom du formateur et une évaluation quantitative des compétences acquises.

Nos résultats 2014/2015

- 97% de satisfaction de la part de nos clients.
- 80% de nos clients trouvent le contenu proposé supérieur à leurs attentes.
- 95% des participants parviennent à utiliser les techniques en moins de 4 heures.
- 82% des participants nous ont connu suite à la recommandation d'un proche satisfait.

**Des clients
partagent leur
témoignage**

• **Mohamed Koussa**

« J'avais tellement de projets que je n'arrivais pas à voir la fin. Je commençais sans savoir où aller en naviguant à vue. Grâce à la formation Boosteur de Projet, j'ai compris comment choisir un projet professionnel, personnel ou associatif. Les outils présentés lors de la formation me permettent d'établir une stratégie à court, moyen et long terme. Je sais de quoi de je pars et où je peux aller ! »